



Teilnehmer des Markterschließungsprogramms*



In Zusammenarbeit mit



Weitere Kooperationspartner



Marktexperte und unser Partner in China: Deutsch-Chinesisches Zentrum für die Förderung der Umwelt und Energie e.V.



^{*}Ausgewählte Unternehmen aus bisherigen Projekten im Bereich Wasserwirtschaft des Markterschließungsprogramms.

Projektmanagement

trAIDe GmbH: Spezialist für die Geschäftsanbahnung



Weltweit etabliertes Netzwerk im öffentlichen und privaten Umweltsektor



Bereits über 450 internationale Kooperationen initiiert



Seit 2008 führt trAIDe regelmäßig Projekte für öffentliche Institutionen und das BMWi durch



Umsatzeffekte: Aus den insgesamt 51 Geschäftsanbahnungen des Markterschließungsprogramms im Jahr 2016 generierten die 456 teilnehmenden deutschen Firmen einen Umsatz von 246,4 Mio. € (Quelle: Monitoring Report des Programms).

Impressum

Herausgeber

Bundesministerium für Wirtschaft und Energie (BMWi) Öffentlichkeitsarbeit 11019 Berlin www.bmwi.de

Text und Redaktion

trAIDe GmbH

Gestaltung und Produktion

trAIDe GmbH

Stand

März 2021

Druck

März 2021

Digitale Geschäftsanbahnung China 2021

Geschäftsanbahnung für deutsche Unternehmen aus dem Bereich Wasserwirtschaft

21.06.2021 - 02.07.2021





Das Projekt

Vom 21.06. bis zum 02.07.2021 führt die trAIDe GmbH im Auftrag des Bundesministeriums für Wirtschaft und Energie (BMWi) eine digitale Geschäftsanbahnungsreise nach China durch. Es handelt sich dabei um eine projektbezogene Fördermaßnahme. Sie ist Bestandteil der Exportinitiative Umwelttechnologien und wird im Rahmen des BMWi-Markterschließungsprogramms für KMU durchgeführt. Zielgruppe sind vorwiegend kleine und mittlere deutsche Unternehmen (KMU). Der chinesische Markt zeichnet sich durch eine stark ansteigende Nachfrage nach innovativen Lösungen im Bereich der Umwelt- und Wassertechnologien aus. Experten erwarten, dass auch die Privatwirtschaft künftig verstärkt in innovative Technologien investieren wird.

Ihre Vorteile:

- Individuelle Unterstützung beim Markteintritt
- Identifizierung von potenziellen Geschäftspartnern + individuelle Termine
- Effizienz durch Ersparnis von Zeit und damit Geld
- Umsatzgenerierung durch Markterschließung

Die Projektinhalte:

- Wir übernehmen die Terminvereinbarungen mit potenziellen Partnern nach Ihren Wünschen
- Identifikation und Erarbeitung Ihrer Bedürfnisse und Anforderungen an Geschäftspartner und Kunden im chinesischen Markt, Übersendung einer projektspezifischen Zielmarktanalyse
- Während der Geschäftsreise erhalten Sie die Möglichkeit, Ihre Produkte während einer virtuellen Präsentationsveranstaltung ausgewählten potenziellen Geschäftspartnern vorzustellen

Der Markteintrittsprozess







Ausarbeitung Ihrer spezifischen Bedürfnisse

Individuelle Liste potenzieller Geschäftspartner







Terminvereinbarungen nach Ihren Wünschen

Individuelle B2B-Termine (online)

Vorläufiges Programm (Online)

Mo. 21.06.2021	-	Online-Briefing-Event mit allen
		deutschen Teilnehmern
	-	Podiumsdiskussion mit relevanten
		lokalen Branchenexperten/ Minis-
	-	terien/ Institutionen (Live/Online)
Di. 22.06.2021 –	-	Produktpräsentation & individuel-
Do. 01.07.2021		le B2B-Termine (Online)
	-	Virtuelle Projektbesuche
	-	Politisches Briefing mit der
		Deutschen Botschaft
Fr. 02.07.2021	-	Feedback Session mit allen Teil-
		nehmern

Teilnahmebedingungen

Zur Teilnahme berechtigt sind maximal 12 deutsche Unternehmen (vorzugsweise KMU) mit folgenden Kriterien:

- Firmensitz in Deutschland
- Exportfähige Produkte und/oder Dienstleistungen
- Nicht in einem Insolvenzverfahren, o.ä. befindlich
- Keine Überschreitung der De-Minimis-Regelung

Anmeldungen werden in der Reihenfolge des Eingangs berücksichtigt, wobei KMU Vorrang vor Großunternehmen haben. Bei Projektteilnahme ist die Zahlung eines Eigenbeitrags (siehe Tabelle) erforderlich. Der Eigenanteil der Unternehmen für die Teilnahme an dem rein virtuellen Projekt ist aktuell um die Hälfte reduziert.

Eigenbeitrag auf Basis der Größe des Unternehmens

Eigenbeitrag (netto)	Bemessungsgröße
250 € (netto)	< 10 Beschäftigte und
	< 2 Mio. € Umsatz pro Jahr
375 € (netto)	< 500 Beschäftigte und
	< 50 Mio. € Umsatz pro Jahr
500 € (netto)	≥ 500 Beschäftigte oder
	≥ 50 Mio. € Umsatz pro Jahr

Quelle: Bundesministerium für Wirtschaft und Energie

trAIDe GmbH – your partner in global business

Hohenstaufenring 42, 50674 Köln Baris Tasar (Geschäftsführer)

Tel.: +49 221 935 445 10 Fax: +49 221 935 445 56

Email: baris.tasar@traide.de Web: www.traide.de

